

Exklusive Produkte stehen Ihnen zur Verfügung.

Ihre neue Arbeitgeberin ist Repräsentantin führender europäischer Holzwerkstoff- und Schichtstoffproduzenten. Als Grosshandelsunternehmen mit einem eigenen Lager von über 70'000 m³ bietet die JAGO AG dem Fachhandel eine interessante Palette verschiedenster Holzwerkstoffe an. Das Unternehmen pflegt europaweit erfolgreich Partnerschaften und investiert aktiv in neue Technologien. Ein erstklassiger Kundenservice, die Flexibilität, um auch auf sehr spezifische Wünsche eingehen zu können, und eine Begeisterung für innovative Produkte zeichnen die JAGO AG aus. Das Unternehmen in Kleindöttingen möchte den Verkaufsinendienst durch eine initiative und qualifizierte Fachperson verstärken.



Holz- und Spezialwerkstoffe
Du bois et des dérivés spécifiques
www.jago.ch

Fachberater/-in im Verkaufsinendienst

Ihre Aufgaben:

In Ihrer neuen Tätigkeit arbeiten Sie eng mit dem Aussendienst zusammen und pflegen einen nachhaltigen, konstruktiven Kundenkontakt. Sie beraten Fachleute aus dem Holzwerkstoffhandel, Verarbeiter (Schreinereien, Zimmereien sowie Holzbauer) und Planungsbüros kompetent am Telefon. Im Mittelpunkt steht neben der fachlichen Beratung der erfolgreiche Verkaufsabschluss. Offertstellung, Auftragsabwicklung und Terminüberwachung ergänzen Ihren Verantwortungsbereich.

Ihr Profil:

Sie haben ein Flair für die Vielfalt moderner Holzwerkstoffe und trauen sich zu, eine anspruchsvolle Kundschaft umfassend und fachgerecht zu beraten. Ihr Know-how haben Sie in einer handwerklichen Grundausbildung in der Holzbranche – etwa als Schreiner – oder in einem verwandten Beruf erworben. Eine kaufmännische Weiterbildung sowie Erfahrung im Verkaufsinendienst wären selbstverständlich zusätzlich willkommen.

Ihre Perspektiven:

In Ihrem neuen Tätigkeitsbereich stimmen alle Voraussetzungen: einerseits die fairen Anstellungs- und Rahmenbedingungen und andererseits das qualitativ hoch stehende Produktsortiment. Die exklusiven Topmarken sowie die einzigartigen Materialien haben das Potenzial, sich erfolgreich gegen vergleichbare Produkte durchzusetzen. Ihre Arbeitgeberin offeriert Ihnen eine sorgfältige Einführung. **Wir freuen uns darauf, Sie bald kennen zu lernen!**

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung mit dem Vermerk 650.10 an: Di Santo & Partner GmbH, Clarastrasse 2, 4058 Basel. Für weitere Informationen ist Herr Mario Di Santo jederzeit gerne für Sie da: Telefon 061 261 25 92 oder disanto@disanto.ch

Personal ■ Suche ■ Auswahl ■ Entwicklung www.disanto.ch

DI SANTO & PARTNER

Unternehmensberatung