



Wenn Sie aus dem richtigen Holz geschnitzt sind, dann kommen Sie zu uns.

Die Firma Hobraeck + Reinhard GmbH gehört zur Behrens-Gruppe, einem Familienunternehmen mit mehr als 100-jähriger Geschichte, das zu den führenden Holzgroßhändlern Deutschlands zählt.

14 eigenständig geführte Standorte werden täglich aus 3 großen klimatisierten Zentrallagern mit Waren des Tischlereibedarfs versorgt. Mit ausgezeichneten Verbindungen zu den führenden Herstellern versorgen wir unsere Kunden zuverlässig mit unserem Produktspektrum. Wir beschäftigen uns in erster Linie mit Innentüren, Plattenwerkstoffen, Holzböden, Holzbauprodukten sowie Terrassenholz.

Mit unseren Logistikleistungen bieten wir unseren Kunden umfassenden Service rund um unsere Produkte. Viele Serviceleistungen sorgen dafür, dass die Ware exakt planbar zum vereinbarten Zeitpunkt bei unseren Kunden eintrifft, meistens innerhalb von 24 Stunden.

Verstärken Sie unser Team im gesamten Vertriebsgebiet rund um die Region Hunsrück / Taunus.

Außendienstberater (m/w/d) Region Hunsrück / Taunus

Orte: Boppard, Simmern, Bad Kreuznach, Limburg

Entscheiden Sie sich für eine Karriere im Vertrieb eines der faszinierendsten Werkstoffe der Welt – Holz!

Als Außendienstberater in unserem Vertriebsaußendienst sind Sie Ansprechpartner/-in für unsere gewerblichen Kunden in Ihrer klar definierten Region und Ihrem Aufgabengebiet. Mit Ihrer Kompetenz im Bereich von Tischlereiprodukten, Ihrer Kundenorientierung und Ihrer Freundlichkeit schaffen Sie in enger Zusammenarbeit mit unserem Innendienst die Basis für erfolgreiche Handelsgeschäfte. Sie arbeiten an einer optimalen Ausschöpfung der Ressourcen in Ihrem Gebiet.

Wir unterstützen Sie dabei mit einem sehr großen Lagersortiment und modernster Logistik.

Zu Ihren täglichen Aufgaben zählen

- Beratung und Betreuung des vorhandenen Kundenstamms
- Neukundenakquise
- Angebotsverfolgung
- Berichtswesen und Stammdatenpflege
- Kundenveranstaltungen

Profil

- Eine abgeschlossene, kaufmännische Ausbildung im Holzhandel oder handwerkliche Ausbildung als Schreiner / Tischler
- Erfahrung im Vertrieb von Produkten des Holzhandwerks (Türen, Plattenwerkstoffe, Böden) – idealerweise Erfahrung im Außendienst
- Teamorientierung, Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein
- Freude am Vertrieb
- Sicherheit im Umgang mit EDV-Systemen
- Proaktive und selbstständige Handlungsweise
- Offene und positive Ausstrahlung

Wir bieten

- Attraktives Festgehalt mit regelmäßiger Anpassung sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- 30 Tage Urlaub
- Eine zukunftssichere Stelle in einem mittelständischen Familienunternehmen mit Verantwortungsbewusstsein und kurzen Entscheidungswegen
- Eine nachhaltige und klimafreundliche Firmenpolitik
- Einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Ein freundliches und motiviertes Team
- Ein modernes Arbeitsumfeld

Interesse geweckt?

Dann senden Sie Ihre schriftliche Bewerbung an bewerbung@hobraeck.de.

HIER BEWERBEN