

# DU BIST EIN KUNDE-ZUM- KÖNIG- MACHER?



## ▪ Vertriebsaußendienst Holz (m/w/d)

Für das Gebiet Nordrhein-Westfalen ab sofort

Mocopinus ist eines der führenden Industriebelwerke in Europa. Wir erschaffen in Holz und Farbe, realisieren individuelle Ideen und gestalten eine verantwortungsvolle Zukunft. An unseren drei Standorten Ulm, Karlsruhe und Ammelshain arbeiten rund 300 Beschäftigte an der Fertigung von zertifizierten Vollholzprofilen für Fassade, Innenausbau und Terrasse sowie Farben aus dem eigenen Lacklabor mit angeschlossener Lackfabrik. Unser zukunftsorientiertes Unternehmen legt großen Wert auf Mitarbeiterzufriedenheit, Innovation und Nachhaltigkeit. Neue Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter werden umfassend eingearbeitet und dürfen sich auf spannende Aufgaben freuen.

Möchten Sie Teil von #TeamHolywood werden? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung als PDF an: [jobs@mocopinus.com](mailto:jobs@mocopinus.com)

### IHRE QUALIFIKATIONEN

- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen oder technischen Bereich oder eine vergleichbare Qualifikation
- Leidenschaft für den Vertrieb und Berufserfahrung in der Holzindustrie oder Holzhandel
- Netzwerker aus Passion mit dem Fokus Kundennutzen
- Erfahrung in Optimierung und Gestaltung von Prozessen von Vorteil
- Kenntnisse in einem ERP-System, vorzugsweise MS Dynamics Navision und gängiger MS Office Anwendungen
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Technisches und wirtschaftliches Verständnis
- Zielstrebige, disziplinierte und eigeninititative Arbeitsweise
- Ausgeprägte Vertriebs- und Kundenorientierung, hohe Beratungskompetenz und Verhandlungsgeschick sowie ein hohes Maß an Eigenverantwortung runden Ihr Profil ab

### IHRE AUFGABEN

- Akquise von Neukunden
- Betreuung der Bestandskunden im Holz- und Baustoffhandel
- Beratung von Architekten, Planern und Generalunternehmern
- Aktiver Verkauf im Vertriebsgebiet sowohl vom mobilen Arbeitsplatz als auch im Außendienst
- Nachhaltige Entwicklung des Gebiets
- Engagement im Kundenkontakt durch hohe Vor-Ort-Präsenz (Industriekunden, Planungsbüros, Kommunen)
- Begleitung und Überwachung laufender Kundenaufträge

### WIR BIETEN

- Ein spannendes Arbeitsumfeld in einem mittelständischen Unternehmen
- Eine sorgfältige und strukturierte Einarbeitung in einem motivierten Team
- Einen attraktiven Arbeitsplatz in einer zukunftsorientierten Branche
- Attraktive E-Bike Leasing Angebote
- Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung
- Vermögenswirksame Leistungen
- Erfolgsabhängige, variable Vergütung