

Senior Sales Manager (m/w/d) Innen- & Außendienst

Schwerpunkt Holzpackmittel & Schnittholz

Holz ist dein Thema und Vertrieb deine Stärke?

 Hirnsdorf /
ganz Österreich

 Vollzeit

 ab sofort

Seit 130 Jahren dreht sich bei uns alles um Holz – wir verpacken, sägen, hobeln und denken dabei immer einen Schritt weiter. In Hirnsdorf entsteht aus dem natürlichen Werkstoff etwas Handfestes mit Zukunft.

Was uns ausmacht? Ein starkes Team, flache Hierarchien, moderne Technik und der Wille, gemeinsam was zu bewegen.

Deine Aufgaben

- **Kunden betreuen und weiterentwickeln** – Anfragen bearbeiten, Lösungen finden und Angebote im Team umsetzen.
- **Neukunden aktiv ansprechen** – Marktpotenziale erkennen und nachhaltig ausbauen.
- **Angebote erstellen** – je nach Situation eigenständig oder in enger Abstimmung mit dem Vertriebsinnendienst.
- **Produkte und Lösungen präsentieren, sicher verhandeln und Abschlüsse erzielen** – klar, strukturiert und auf den Punkt.
- **Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst** – Aufträge und Kundenanforderungen sauber koordinieren, damit alle Prozesse effizient laufen.
- **Fachliche Teamleitung im Vertrieb** – Koordination, Unterstützung des Teams und Übernahme von Verantwortung im Tagesgeschäft.
- **Operative Mitarbeit im Tagesgeschäft** – Erfassung von Bestellungen im System sowie aktive Vertretung von Kolleg:innen, um einen reibungslosen Ablauf sicherzustellen.
- **Außendienst-Einsätze je nach Bedarf und Tourenplanung** – kein fixes Wochenmodell, sondern flexibel nach Kunden und Projekten.
- **Kundenentwicklung analysieren** – Umsatz, Budget & Potenziale im Blick behalten und Maßnahmen setzen, wenn's irgendwo hakt.
- **Markt- und Wettbewerbsinfos ins Team bringen**, damit wir schnell reagieren können.
- **Saubere digitale Dokumentation** – Besuchsberichte, Kundendaten, Angebotsstatus.

Das bringst du mit

- **Mehrjährige, fundierte Berufserfahrung im Vertrieb der Holzindustrie** (Innen- oder Außendienst) – z. B. Holzpackmittel, Schnittholz oder Verpackungslösungen.
- **Sehr gutes technisches Verständnis** – du erkennst Kundenbedürfnisse schnell und übersetzt sie in passende Lösungen.
- **Strukturierte, eigenständige Arbeitsweise** – du organisierst dich selbst, behältst den Überblick und arbeitest auch operativ mit (z. B. Bestellerfassung).
- **Flexibilität im Arbeitsalltag** – Office und Außendienst kombinierst du sinnvoll; Übernachtungen nur, wenn es fachlich notwendig ist.
- **Souveränes Auftreten und Verhandlungssicherheit** – Gespräche führst du klar, verbindlich und auf Augenhöhe.
- **Starkes Vertriebs-Mindset** – du denkst lösungsorientiert, baust Beziehungen auf und bringst Abschlüsse sauber ins Ziel.
- **Teamorientierung & Verantwortungsbewusstsein** – du unterstützt Kolleg:innen, vertrittst bei Bedarf und übernimmst Verantwortung im Tagesgeschäft.
- **Führerschein B** – Voraussetzung.

Das bieten wir dir

- **Top ausgestattet:** Handy und Laptop sind fix dabei.
- **Starkes Backoffice:** Der Innendienst unterstützt dich verlässlich – du kannst dich voll aufs Verkaufen konzentrieren.
- **Gründliche Einarbeitung:** Du erhältst eine fundierte Einführung in unsere Systeme, Produkte und Abläufe – Schritt für Schritt.
- **Job mit Zukunft:** Ein krisensicherer Arbeitsplatz in einem wachsenden Unternehmen.
- **Familiäres Arbeitsumfeld:** Ein starkes Team, flache Hierarchien und ein Arbeitsumfeld, das moderne Ideen und familiäre Werte vereint.
- **Deine Entwicklung im Fokus:** Interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten welche speziell auf dich und deine Bedürfnisse abgestimmt sind.
- **Gemeinsam feiern:** Firmenevents, bei denen wir Erfolge zusammen genießen.
- **Kulinarischer Genuss:** Zuschuss zu täglich frisch geliefertem Mittagessen aus der Region – Energie für den Arbeitstag!

Faire Bezahlung

Die Position ist gemäß Kollektivvertrag der Holzverarbeitenden Industrie in Verwendungsgruppe IV eingestuft. Das Mindestgehalt beträgt € 3.399,04 brutto/Monat, mit klarer Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung.

Schicke deine Unterlagen an

Frau Nina Leising

E-Mail: nina.leising@schaefler-holz.at

Telefon: +43 664 9610716

Holzindustrie Schäfler GmbH & Co KG
8221 Hirnsdorf 1

SCAN ME

