

GESUCHT

Key Account Manager für Grosskunden

Unser Auftraggeber ist eine hoch moderne Firma im **Grossraum Köllikon AG**, mit mehr als 60 Mitarbeitenden, welche im **Projektgeschäft mit Systembau** tätig ist. Für diese Firma suchen wir eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit als Key Account Manager für Grosskunden.

Was umfasst diese Stelle?

Nach einer fundierten Einführung bearbeiten Sie Ihre Projekte von A-Z selbstständig als Key Account Manager für die Grosskunden. Sie sind verantwortlich für die Planung, Bearbeitung und reibungslose Abwicklung interessanter Projekte. Als Key Account Manager führen Sie Preisverhandlungen mit Architekten und Bauherren. Sie erhalten technische Unterstützung durch das Fachplaner-Team, welches die Avor und CAD-Pläne erstellt, sowie Unterstützung durch das Kalkulationsteam, welches die Angebote für Sie erstellt. Sie sind viel vor Ort beim Kunden und arbeiten dabei mit einem hohen Mass an Eigenverantwortung. In diesem Job sind Sie ca. 3-4 Tage pro Woche unterwegs beim Kunden vor Ort.

Was erwarten wir?

Wir erwarten eine gute fachliche Grundausbildung mit einer entsprechenden Weiterbildung wie; AWK - AVOR, Projektleiter VSSM, Schreinertechniker HF*, diplomierter Schreinermeister oder gleichwertiger Ausbildung. Sie sind im Alter von ca. 33 bis 52 Jahren und haben Erfahrung im Verkauf und Kundenumgang. Sie sind sich gewohnt mit IT-Programmen wie ERP und MS-Office erfolgreich zu arbeiten. Sie haben Teamgeist. Selbständigkeit ist Ihre Stärke. Wenn Sie diese Fähigkeiten besitzen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Was bieten wir?

Das dynamische, erfolgreiche und grosse Unternehmen bietet Ihnen einen interessanten und verantwortungsvollen Arbeitsplatz als neue Herausforderung. Neben einem angenehmen Arbeitsklima im top motivierten Team gehört auch eine leistungsgerechte Entlohnung zum Angebot. Weiter hat die Firma interne Aufstiegsmöglichkeiten zu bieten und Sie erhalten ein Geschäftsfahrzeug.

Sind Sie interessiert?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per Mail oder über unser Online-Bewerbungstool auf www.ruepp.ch/inserate. Gerne steht Ihnen Hans-Peter Ruepp für weitere Auskünfte telefonisch zur Verfügung.

Facts

Standort
Grossraum Köllikon AG

Eingespieltes Team das
Verstärkung im Verkauf
benötigt

Französischkenntnisse
von Vorteil

Sie erhalten ein
Geschäftsfahrzeug

Leistungsgerechte
Entlohnung und 100%
Vertraulichkeit



Ruepp Personalberatung GmbH

Birkenstrasse 47

6343 Rotkreuz

+41 41 798 05 30

www.ruepp-personalberatung.ch

Hans-Peter Ruepp

+41 41 798 05 33

+41 79 209 65 19

hans-peter.ruepp@ruepp.ch