

GESUCHT

Key Account Manager – Verkäufer im Objektbau / Innenausbau

Unser Auftraggeber ist eine hoch moderne Firma im Raum Rümlang ZH, welche im Objekt- & Innenausbau tätig ist. Für diese Firma suchen wir eine **unternehmerisch** denkende Persönlichkeit als Key Account Manager - Verkäufer.

Was umfasst diese Stelle?

Nach einer fundierten Einführung bearbeiten Sie Ihre Bau-/Innenausbauprojekte Key Account Manager selbstständig. Sie sind verantwortlich für die Machbarkeitsprüfung / Kalkulation / Devisierung / Angebot und dem Angebot. Als Key Account Manager Verkäufer führen Sie Verhandlungen mit Architekten und Bauherren. Sie erhalten technische Unterstützung durch das Projektleiter-Team, welches die Avor und CAD-Pläne erstellt. Sie arbeiten dabei mit einem hohen Mass an Eigenverantwortung. In diesem Job sind Sie ca. 1-2 Tage pro Woche unterwegs und ca. 2-3 Tage pro Woche im Büro.

Was erwarten wir?

Wir erwarten eine gute fachliche Grundausbildung mit einer entsprechenden Weiterbildung wie; AWK - AVOR, Projektleiter VSSM, Schreinertechniker HF* oder gleichwertiger ähnlicher Ausbildung. Der Umgang und Einsatz von IT (ERP, MS-Office) ist für Sie selbstverständlich. Sie haben Erfahrung im Bereich Projektleitung oder Verkauf und besitzen Teamgeist. Selbständigkeit ist Ihre Stärke. Wenn Sie diese Fähigkeiten besitzen, sind Sie für diese Stelle die richtige Person. Auch junge Bewerberinnen und Bewerber mit wenig Verkaufserfahrung, die sich für eine Tätigkeit im Verkauf interessieren, sind bei uns herzlich willkommen

Was bieten wir?

Das dynamische, erfolgreiche und grosse Unternehmen bietet Ihnen einen interessanten und verantwortungsvollen Arbeitsplatz als neue Herausforderung. Neben einem angenehmen Arbeitsklima im top motivierten Team gehört auch eine leistungsgerechte Entlohnung zum Angebot. Weiter hat die Firma interne Aufstiegsmöglichkeiten zu bieten, die für Sie als Key Account Manager Verkäufer von Interesse sein können!

Sind Sie interessiert?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per Mail oder über unser Online-Bewerbungstool auf www.ruepp.ch/inserate. Gerne steht Ihnen Hans-Peter Ruepp für weitere Auskünfte telefonisch zur Verfügung. **Gerne beraten wir Sie vertraulich für Ihre Karriereplanung und geben Ihnen Auskunft über diese Stelle. Wir freuen uns über Ihren Anruf.**

Facts

Standort

Raum Rümlang ZH

80% bis 100% Pen-
sum (wählbar)

Mit Geschäfts-
fahrzeug

Nachfolger gesucht für
eine Person, welche in
Pension geht

Leistungsgerechte
Entlohnung und 100%
Vertraulichkeit



Hans-Peter Ruepp

+41 41 798 05 33

+41 79 209 65 19

hans-peter.ruepp@ruepp.ch