

Senior Sales Manager (m/w/d) Holzverpackung

Außendienst Raum Salzburg & Oberösterreich

Holz ist dein Thema und Vertrieb deine Stärke?

 **Salzburg /
Oberösterreich**

 **Vollzeit**

 **ab sofort**

Seit 130 Jahren dreht sich bei uns alles um Holz – wir verpacken, sägen, hobeln und denken dabei immer einen Schritt weiter. In Hirnsdorf entsteht aus dem natürlichen Werkstoff etwas Handfestes mit Zukunft.

Was uns ausmacht? Ein starkes Team, flache Hierarchien, moderne Technik und der Wille, gemeinsam was zu bewegen.

Deine Aufgaben

- **Bestehende Kunden betreuen und weiterentwickeln** – Beziehungen stärken, Potenziale erkennen und langfristig ausbauen.
- **Neukunden aktiv ansprechen** – Marktchancen im Raum Salzburg & Oberösterreich identifizieren und nachhaltig erschließen.
- **Individuelle Verpackungslösungen präsentieren, sicher verhandeln und Abschlüsse konsequent ins Ziel bringen.**
- **Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst** – Aufträge und Kundenanforderungen sauber koordinieren, damit Prozesse effizient laufen.
- **Eigenverantwortliche Tourenplanung im Vertriebsgebiet** – Termine strukturieren und Kundenbesuche strategisch planen.
- **Umsatz- und Budgetziele im Blick behalten** – Kundenentwicklung analysieren und Maßnahmen setzen, wenn Handlungsbedarf besteht.
- **Markt- und Wettbewerbsinformationen sammeln** und ins Team einbringen, um schnell und strategisch reagieren zu können.
- **Saubere digitale Dokumentation** – Besuchsberichte, Kundendaten und Angebotsstatus aktuell halten.

Das bringst du mit

- **Mehrjährige, fundierte Berufserfahrung im Vertrieb der Verpackungs- oder Holzbranche** – Voraussetzung.
- **Bestehendes Kundennetzwerk im Vertriebsgebiet Salzburg und/oder Oberösterreich** – du kennst die relevanten Ansprechpartner und bewegst dich sicher im Markt.
- **Strategisches Gebietsmanagement** – du entwickelst dein Vertriebsgebiet aktiv weiter und erkennst Marktpotenziale frühzeitig.
- **Verhandlungssicherheit und klare Abschlussorientierung** – Gespräche führst du souverän und bringst Projekte konsequent ins Ziel.
- **Wirtschaftliches Denken** – Kalkulationen, Margen und Budgets hast du im Blick und handelst entsprechend verantwortungsvoll.
- **Führerschein B** – Voraussetzung.

Das bieten wir dir

- **Top ausgestattet:** Handy und Laptop sind fix dabei.
- **Starkes Backoffice:** Der Innendienst unterstützt dich verlässlich – du kannst dich voll aufs Verkaufen konzentrieren.
- **Gründliche Einarbeitung:** Du erhältst eine fundierte Einführung in unsere Systeme, Produkte und Abläufe – Schritt für Schritt.
- **Job mit Zukunft:** Ein krisensicherer Arbeitsplatz in einem wachsenden Unternehmen.
- **Familiäres Arbeitsumfeld:** Ein starkes Team, flache Hierarchien und ein Arbeitsumfeld, das moderne Ideen und familiäre Werte vereint.
- **Deine Entwicklung im Fokus:** Interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten welche speziell auf dich und deine Bedürfnisse abgestimmt sind.
- **Gemeinsam feiern:** Firmenevents, bei denen wir Erfolge zusammen genießen.

Faire Bezahlung

Die Position ist gemäß Kollektivvertrag der Holzverarbeitenden Industrie in Verwendungsgruppe IV eingestuft. Das Mindestgehalt beträgt € 3.399,04 brutto/Monat, mit klarer Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung.

Schicke deine Unterlagen an

Frau Nina Leising

E-Mail: nina.leising@schafner-holz.at

Telefon: +43 664 9610716

Holzindustrie Schafner GmbH & Co KG
8221 Hirnsdorf 1

SCAN ME

