

GESUCHT

Key Account Manager im Aussendienst für die Holzbranche in der Ostschweiz

Unser Auftraggeber ist ein „CH High-Tech Partner“ (Zulieferer) von Küchenbauern, Schreineren, Möbelindustrie. Die Kundenberatung und der Vertrieb der in der Schweiz produzierten Produkte sind die wesentlichen Stärken dieser Firma. Die Produkte dieser Firma sind ökologisch und sehr wirtschaftlich. Für diese Firma suchen wir eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit mit Flair für Beratung & Verkauf. **Die Stelle Key Account Manager im Aussendienst hat viel Positives zu bieten.**

Was umfasst diese Stelle?

Nach einer umfassenden Einführung in Ihr Aufgabengebiet betreuen Sie Kunden (Schreinereien, Möbelindustrie, Küchenbauer und Büromöbelhersteller) in allen verkäuferischen und technischen Belangen. Dies zieht sich von Auskünften über die Produkte bis hin zum Erstellen von Offerten, Verkäufen und der Auftragsbegleitung. Sie sind verantwortlich für die technischen Abklärungen und kalkulieren die Verkaufspreise. Wir gehen davon aus, dass Sie ca. 1 Tag pro Woche im Home-Office und ca. 4 Tage im Aussendienst arbeiten.

Was erwarten wir?

Wir erwarten eine gute fachliche Grundausbildung als gelernter Schreiner oder Zimmermann. **Sie sprechen Schwyzerdütsch.** Sie haben eine Weiterbildung abgeschlossen. Allenfalls sind Sie an der berufsbegleitenden Weiterbildung dran, wodurch wir auch Interesse haben. Sie verfügen über gute Kenntnisse von Konstruktionen im Möbelbau. Ideal ist, wenn Sie Erfahrung im Aussendienst haben und zwischen 25 bis 50 Jahre alt sind. Der Umgang und Einsatz von EDV (MS-Office) ist für Sie selbstverständlich. Sie haben eine gute Kommunikation und Verkaufsflair. Sie sind leistungsfähig und ein Teamplayer, aber können auch gut eigenständig arbeiten.

Was bieten wir?

Das dynamische und erfolgreiche Unternehmen bietet Ihnen einen interessanten, abwechslungsreichen und spannenden Arbeitsplatz als neue Herausforderung. Neben einem angenehmen Arbeitsklima im top motivierten Team gehört auch eine leistungsgerechte Entlohnung und sehr gute Sozialleistungen zum Angebot. **Gerne teilen wir Ihnen telefonisch mit, welche viele weiteren Vorteile dieser Arbeitgeber bietet.**

Sind Sie interessiert?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per Mail oder über unser Online-Bewerbungstool auf www.ruepp.ch/inserate. Für weitere Auskünfte steht Ihnen Hans-Peter Ruepp telefonisch gerne zur Verfügung. **Gerne beraten wir Sie vertraulich für Ihre Karriereplanung und geben Ihnen Auskunft über diese Stelle.**

Facts

Standortunabhängige Stelle in der Ostschweiz

Pensum 100% und Home-Office

Spannender Job mit viel Abwechslung

Sehr guter Verdienst mit Geschäftsfahrzeug

Leistungsgerechte Entlohnung und 100% Vertraulichkeit ihrer Bewerbung



Ruepp Personalberatung GmbH

Birkenstrasse 47

6343 Rotkreuz

+41 41 798 05 30

www.ruepp-personalberatung.ch

Hans-Peter Ruepp

+41 41 798 05 33

+41 79 209 65 19

hans-peter.ruepp@ruepp.ch