

Ein führendes Unternehmen der Bauzulieferbranche gestaltet den Schweizer Markt mit innovativen Systemlösungen und einer klaren Wachstumsstrategie. Für die Gesamtverantwortung der Sparte Holzbau wird eine starke Führungspersönlichkeit gesucht, die sowohl strategisch denkt als auch operativ anpackt, Marktpotenziale erkennt und ein motiviertes Team professionell weiterentwickelt.

Verkaufsleitung Holzbau Baustoffe

Ihre Hauptaufgaben

Sie führen die Sparte Holzbau sowie die Bereiche Boden und dekorativer Brandschutz strategisch und operativ. Sie verantworten Umsatz-, Ertrags- und Kostenbudgets, bauen Zielgruppen und Vertriebskanäle aus, akquirieren Neukunden und pflegen bestehende Netzwerke. Zudem leiten Sie das Team, steuern Verkaufs- und Absatzprozesse, verhandeln mit Kunden und analysieren Markt- und Absatzdaten.

Ihr Profil

Sie verfügen über eine technische oder gewerbliche Ausbildung in der Holzbranche, idealerweise bis zum Holzbauingenieur, ergänzt durch eine Weiterbildung in Verkauf, Marketing oder BWL. Mehrjährige Führungs- und Verkaufserfahrung, starke Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten sowie unternehmerisches Denken zeichnen Sie aus. Deutsch stilsicher; weitere Sprachen von Vorteil.

Ihre Zukunft

Diese Schlüsselposition wird aufgrund einer Nachfolgesituation neu besetzt. Sie profitieren von einer klar strukturierten Übergabephase und erhalten die Chance, eine etablierte Sparte weiterzuentwickeln, neue Impulse zu setzen und langfristige Verantwortung zu übernehmen.

Ihr nächster Schritt

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit dem Vermerk „PAB2601“ an den Beauftragten Patrick Thomas Brun, patrick.brun@gcp.ch (<mailto:patrick.brun@gcp.ch>). Er steht Ihnen für eine tel. Vorabklärung unter +41 79 286 84 55 gerne zur Verfügung. Unsere Diskretion ist seit 1977 sprichwörtlich.



GCP • Gewinnung von Fach- und Führungskräften • www.gcp.ch

Baden • Basel • Bern • Frauenfeld • Locarno • Luzern • Märstetten • Olten • St. Gallen • Zug • Zürich • DE-Rosenheim