

Marktleader in der Holzbranche sucht

CSO / Oberster Leiter des Verkaufs

Unser Auftraggeber ist eines der modernsten Schweizer Unternehmen im Bereich der Eigenproduktion im Grossraum Frauenfeld. Die Unternehmung beschäftigt mehr als 200 Mitarbeitende. Für diese Firma suchen wir eine unternehmerisch denkende, kundenorientierte Persönlichkeit für die Position als CSO (Chief Sales Officer) / Leiter Verkauf.

Was umfasst diese Stelle?

In dieser Funktion sind Sie für die Führung des gesamten Verkaufsbereichs zuständig. Dieser Bereich umfasst über 100 Mitarbeitende, für deren Führung und Entwicklung Sie als Mitglied der Geschäftsleitung verantwortlich sind. Sie leiten die Unternehmung in enger Zusammenarbeit mit dem Verwaltungsrat und dem CEO. Folgende Aufgaben liegen in Ihrer Verantwortung: Mitwirkung bei der Erarbeitung der Verkaufsstrategie, Erstellung der Jahres- und Absatzplanung (Budgetierung / Controlling), Strukturierung der Verkaufsprozesse sowie deren Optimierung durch Digitalisierung und Automatisierung. Sie führen die operativen Verkaufs- und Standortleiter, entwickeln und fördern die Mitarbeitenden Ihres Bereichs und erstellen Marktanalysen sowie Marktstrategien. Sie arbeiten eng mit den Bereichen Technik, Produktion, Entwicklung und HR zusammen. Die Sicherstellung der Zielerreichung im Verkauf, das Forecasting sowie die laufende Überwachung der Verkaufsaktivitäten gehören ebenfalls zu Ihren Aufgaben. Dabei werden Sie von einem motivierten Team aus Kaderpersonen unterstützt, mit dem Sie gemeinsam optimale Unternehmensergebnisse erzielen.

Was erwarten wir?

Sie haben eine Schreinerlehre oder technische Lehre EFZ abgeschlossen und haben eine Weiterbildung als Verkaufsleiter oder CAS/MAS in Sales oder eine gleichwertige Weiterbildung absolviert. Sie verfügen über Erfahrung, wie den Verkaufsbereich strukturiert und organisiert wird, und Sie haben Führungserfahrung. Sie bringen Kenntnisse in den Bereichen Finanzen und Prozessoptimierung mit. Betriebswirtschaftliches Know-how ist für Sie kein Fremdwort, respektive Erfahrung in der Unternehmensführung ist bei Ihnen vorhanden. Eine langfristige, verantwortungsvolle Fokussierung in einer erfolgreichen Unternehmung ist für Sie ebenso selbstverständlich wie Durchsetzungsvermögen mit hoher Sozialkompetenz, motivierendem und kooperativem Führungsstil sowie Selbstständigkeit.

Was bieten wir?

Für diese äusserst spannende Funktion/Stelle wenden wir uns an eine selbstständige, innovative und unternehmerisch denkende Persönlichkeit. Die erfolgreiche Unternehmung bietet Ihnen eine verantwortungsvolle Stelle mit hervorragenden Perspektiven. In dieser Funktion werden Sie massgeblich an der zukünftigen Strategie und Entwicklung der Firma beteiligt sein. Sie erhalten ein absolutes Top-Salär, ein Geschäftsfahrzeug und sehr interessante Anstellungsbedingungen.

Sind Sie interessiert?

Dann melden Sie sich telefonisch unter 079 209 65 19 oder per E-Mail mit Ihren Bewerbungsunterlagen bei Hans-Peter Ruepp. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Facts

Standort im Raum
Frauenfeld TG

Sehr erfolgreiche und
fortschrittliche
Unternehmung

Spannender Top-Kader-
job mit viel Abwechslung

Hohe Selbständigkeit
und Handlungsfreiheit

Leistungsgerechte
Entlöhnung und 100%
Vertraulichkeit Ihrer
Bewerbung



Ruepp Personalberatung GmbH

Birkenstrasse 47

6343 Rotkreuz

+41 41 798 05 30

www.ruepp.ch

Hans-Peter Ruepp

+41 41 798 05 33

+41 79 209 65 19

hans-peter.ruepp@ruepp.ch