



VERSTÄRKE UNSER TEAM IN WERTHEIM ALS:

Senior Kundenberater Hausbau (m/w/d)

für Premium Holzhäuser in hochwertiger, ökologischer Bauweise aus Überzeugung.

Du brennst für ökologisches Bauen mit natürlichen Materialien und willst Menschen die Vorteile hochwertiger Massivholzhäuser auf authentische, transparente Weise näherbringen?

Du liebst es, anspruchsvolle Kundenprojekte zu betreuen, individuelle Wohnträume zu gestalten und dabei als kompetenter, verlässlicher Ansprechpartner zu überzeugen?

Du willst nicht „verkaufen, um des Verkaufens willen“, sondern Kunden ehrlich, nachhaltig und fachlich fundiert begleiten?

Dann sollten wir uns kennenlernen! Für den Raum Franken und das Rhein-Main-Gebiet bzw. unser Kundenzentrum in Wertheim suchen wir in Festanstellung oder als Handelsvertreter (m/w/d) eine starke Persönlichkeit, die mit echter Überzeugung für hochwertigen und ökologischen Holzhausbau steht – und diese Begeisterung auch weitergibt.

Deine Aufgaben bei uns:

- Werteorientierte Beratung und Verkauf von hochwertigen Holzhäusern im Premiumsegment
- Erster, kompetenter Ansprechpartner für deine Kunden – vom Erstkontakt bis zur individuellen Planung
- Eigenständige Betreuung und Entwicklung deines Verkaufsgebiets
- Identifikation und Erschließung neuer Kunden- und Marktpotenziale
- Führen anspruchsvoller Beratungsgespräche, Erstellen professioneller Bedarfsanalysen
- individuelle Planung und Design exklusiver Premiumhäuser mit moderner 3D-Software
- Präsentation maßgeschneiderter Angebote auf Basis besonderer Kundenwünsche
- Kompetente Repräsentation unseres Unternehmens auf Messen, Infoveranstaltungen etc.

Womit du uns begeistern kannst:

- Du bist zutiefst überzeugt von ökologischen, natürlichen und modernen Holzbauweisen – und kannst diese Begeisterung authentisch transportieren
- Du bringst Erfahrung im Vertrieb mit, idealerweise im Hausbau, Wohn- oder Gewerbebau – aber auch branchenfremde Vertriebsprofis mit echter Leidenschaft sind willkommen
- Anspruchsvolle Kundenprojekte begeisterst du mit Kompetenz, Empathie, Verbindlichkeit und Abschlussstärke
- Du handelst eigeninitiativ, zielstrebig und verantwortungsbewusst
- Du verfügst über herausragende Kontakt- und Kommunikationsfähigkeiten, gehst gerne auf Menschen zu und schaffst es, Emotionen zu wecken
- Gepflegtes Auftreten, Zuverlässigkeit und emotionale Intelligenz runden dein Profil ab

Was wir dir bieten:

- Außerordentliche, erfolgsorientierte Einkommensmöglichkeiten
- Geballtes Holzhaus-Know-how aus mehr als 3.600 erfolgreichen Holzbau-Projekten, einzigartige patentierte Bauweisen und ein innovatives Produktportfolio
- Intensives Coaching zum Aufbau deiner persönlichen Holzbau- und Hausbaukompetenz
- Attraktive Mitarbeiterrabatte sowie Unterstützung beim Bau deines eigenen Traumhauses aus Holz
- Hochqualifizierte Leads – keine Kaltakquise
- Stark wachsendes Marktumfeld im Bereich des nachhaltigen, ökologischen Bauens
- Gezielte persönliche sowie fachliche Weiterbildungsangebote, z. B. zum Baubiologen IBN
- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit starken Entwicklungsperspektiven
- Inspirierendes Arbeitsumfeld mit Wohlfühlfaktor in unserem Kundenzentrum in Holzbauweise
- Hauptsächlich Arbeiten am Standort Wertheim – geringe Reisetätigkeit
- Familiäres Betriebsklima, sympathisches Team, spannende Projekte und echte Wertschätzung
- Regelmäßige Mitarbeitererevents
- Betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen
- Bikeleasing, Gesundheitsangebote und Betriebsarzt
- Kostenlose, hochwertige Arbeits- und Imagekleidung

DEINE BENEFITS BEI SONNLEITNER



MEHR PERSPEKTIVEN



MEHR SICHERHEIT & GESUNDHEIT



MEHR ABWECHSLUNG



MEHR EXTRAS

INTERESSIERT?

Herr Klaus Müller freut sich auf deine Kontaktaufnahme – per E-Mail oder auch telefonisch.

Sonnleitner Holzbauwerke GmbH & Co. KG
Herr Klaus Müller
Afham 5
D-94496 Ortenburg

Tel.: 08542 9611-0
E-Mail: bewerbung@sonnleitner.de

